

Microsoft SAM

Денис Орлов

Руководитель направления развития
бизнеса Microsoft

Denis.orlov@softline.com

+7 909 409 6526





SAM проекты от Microsoft

Что это? Зачем?

Управление программными активами

SAM – это ряд мероприятий, который помогает организациям управлять расходами, выявляя возможности для оптимизации их ИТ-инфраструктуры при снижении рисков для бизнеса, безопасности и финансовой системы. SAM является отраслевым стандартом с проверенными методами работы.

Цель SAM программы Microsoft — помочь организациям любых размеров и сферы деятельности достичь большего при работе с ИТ-решениями, снизить риски и добиться максимальной выгоды.

ОСНОВНЫЕ ТИПЫ ПРОЕКТОВ

- **Cybersecurity Assessment** – идентификация и устранение рисков ИБ текущей ИТ-среды. Составление плана перехода к последним технологиям Microsoft 365: Windows 10, Office 365 и EMS.
- **Cloud Productivity** – экономическое, техническое, юридическое обоснование возможности и выгоды использования облачных продуктов Microsoft: O365 и Azure.
- **Infrastructure Optimization** – оптимизация существующей облачной инфраструктуры (в т.ч. VMware vSphere или Citrix XenServer) за счет оценки и перераспределения рабочих нагрузок и возможности перехода на Office 365 или Azure.
- **Server Optimization** – оптимизация серверных ИТ-активов за счет возможности миграции ЦОД и СХД в Azure (consolidating, downsizing, right-sizing). Составление плана возможности перехода в Azure на основе определения приоритетов рабочих нагрузок и приложений в виртуальной среде и ценообразования.

Сравнение корпоративных схем лицензирования



Справочно. Сравнение КОРПОРАТИВНЫХ программ лицензирования

Свойство	MPSA	OLP	OVL	EA / EAS	CSP
Тип лицензии	Постоянные	Постоянные	Постоянные	Постоянные	Временные
Продолжительность	Никогда не заканчивается (есть возможность установить OED для гос организаций)	Два года (авторизационный номер и SA)	Три года	Три года	Никогда не заканчивается
Фиксация цен	Да, для Online services Остальное - фиксация уровня цен	Нет	Да, только на базовые продукты	Да, все включенные продукты	Да, на 1 год
Минимум для первой закупки	Нет	5 лицензий	5 лицензий	250 лицензий базового продукта. Обязательное покрытие всего парка	Нет
Возможность включения SA	Да, на 3 года	Да, на 2 года	Да, на 3 года	Да, на 3 года	Не применимо
Обязательный SA	Нет	Нет	Да	Да	Нет
Рассрочка платежа	Возможна, на позиции с SA, на три года	Нет	Да, на три года	Да, на три года	Да, возможна ежемесячная оплата, годовая подписка
Включение аффилир. лиц	Да, в том числе иностранных	Нет	Да, только в той же стране	Да, в том числе иностранных	Возможны продажи только на территории авторизации = страна авторизации

Преимущества корпоративного соглашения Enterprise Agreement от Microsoft



Экономические преимущества



Экономические:

- ✓ Фиксация цены и схемы лицензирования на весь срок действия соглашения
- ✓ Единая цена для всех юридических лиц, входящих в холдинг (в т.ч. исключаются риски не рыночных завышенных цен при больших поставках).
- ✓ Распределение лицензий между юридическими лицами. Снятие риска пере лицензирования (данная ситуация возможна, когда в одном юр. лице увеличивается кол-во ПК, а в другом уменьшается)
- ✓ Четко прогнозированный бюджет. Платеж один раз в год , цены зафиксированы в рублях
- ✓ Возможность прописать в контракте изменение количества лицензий при необходимости юридического оформления роста кол-ва лицензий

Экономические:

- ✓ Право получения бесплатно новых версий программного обеспечения. Новые версии выходят с интервалом в 2 года, с такой же скоростью снимаются с поддержки старые версии
- ✓ Бесплатное обучение сотрудников в любом сертифицированном УЦ и обучение за счет WEB ресурсов
- ✓ Уменьшение стоимости поддержки программного обеспечения за счет единой ИТ стратегии и платформы (все продукты интегрированы между собой)
- ✓ Повышение производительности труда за счет использования единых версий программного обеспечения и специальных решений от Microsoft

Юридические преимущества



Юридические:

- ✓ Подтверждением легальности перед проверяющими органами является прямой договор с Microsoft, заключенный на материальном носителе (с подписями и печатями обеих сторон)
- ✓ В соглашение включены все юридические лица, входящие в холдинг (можно вносить изменения в любой момент, как добавлять новые юр. лица так и убирать не нужные)
- ✓ Юридический буфер
- ✓ На весь софт в холдинге предоставляется единый дистрибутив и ключ, что исключает сценарии установки одной редакции ПО при фактически приобретенной другой

Юридические:

- ✓ Держателем соглашения может выступать любая организация, входящая в холдинг (как следствие и оплаты можно вести по соглашению с любого юр. лица)
- ✓ Отсутствие вопросов о количестве ранее приобретенных лицензий, соглашение полностью покрывает потребность по всем продуктах Майкрософт
- ✓ Соглашение действует по всему СНГ и Грузии, при необходимости можно добавлять другие страны
- ✓ Процедура терминации соглашения занимает, не менее 6 месяцев. Снимается риск оказаться не лицензированным

Технологические преимущества



Технологические:

- ✓ Стандартизация программного обеспечения и политики тех. поддержки. Отсутствие «зоопарка» версий программного обеспечения, резкое уменьшение кол-ва инцидентов по поддержке конечной инфраструктуры
- ✓ Инцидентная техническая поддержка 24/07 включена в контракт (зависит от объема соглашения)
- ✓ Получение новых версий продуктов
- ✓ Внедрение технологий Microsoft техническими специалистами партнера

Технологические:

- ✓ Единый ключ, единый дистрибутив
- ✓ Возможность бесплатного тестирования продуктов Microsoft
- ✓ Сервер холодного резервирования. Лицензирование двух инсталляций серверов одним ключом
- ✓ Онлайн обучение для сотрудников компании по использованию пользовательских приложений (Windows; Office)
- ✓ Консультации со стороны специалистов Microsoft по построению архитектуры, реализуемых решений

Спасибо за внимание!



GO GLOBAL



GO CLOUD



GO INNOVATIVE